

Représentant institutionnel et négociateur pour le marché des titres à revenu fixe

Description de poste:

Le représentant institutionnel pour le marché des titres à revenu fixe assure l'accroissement de la part de marché de la firme grâce à la création, au maintien et à l'exécution de stratégies et de plans visant les comptes-clients afin de nouer et de favoriser des relations à long terme avec les clients actuels et nouveaux. Il devra utiliser ses connaissances du marché obligataire pour conseiller les analystes dans les recherches et les modèles et tenir les clients informés des avantages concurrentiels que présente CTI Capital Valeurs Mobilières inc. (« CTI »).

Principales responsabilités:

- Obtenir de nouveaux clients à long terme conformément aux objectifs de vente annuels ou en sus de ces derniers.
- Présenter clairement la proposition de valeur de CTI aux clients potentiels.
- Superviser et développer des participations dans des syndicats financiers.
- Déterminer et définir les occasions de vente pertinentes.
- Cultiver d'étroites relations avec les intervenants influents du marché.
- Travailler en collaboration avec les diverses unités administratives en vue d'offrir un seul et même visage aux clients et exercer le leadership et la direction nécessaires pour permettre à l'organisation et aux membres de l'équipe de s'acquitter quotidiennement de leurs tâches en ce qui concerne les recherches, les modèles, les besoins en matière de produits.

Formation, expérience et licences:

- Accrédité comme représentant institutionnel en valeurs mobilières (cours sur les valeurs mobilières au Canada, CSI).
- Entre 3 et 5 ans d'expérience dans le marché de la gestion des placements et capacité éprouvée d'établir et de maintenir de solides relations avec d'autres représentants.
- Diplôme universitaire, de préférence en affaires, en économie ou en finances ou dans un domaine connexe.
- Des accréditations ou des connaissances techniques équivalentes et la compréhension du secteur des placements et des produits financiers constituent un atout : titre de CFA (Chartered Financial Analyst) et/ou maîtrise en administration des affaires (M.B.A.).

Compétences et connaissances:

- Être bilingue (français et anglais – écrit et oral)
- Bonne compréhension de l'industrie financière canadienne, y compris :
 - connaissance approfondie du marché des titres à revenu fixe
 - connaissance approfondie de la concurrence et des tendances sur le marché des titres à revenu fixe
 - solide connaissance des gestionnaires de fonds institutionnels, des consultants et du secteur des pensions
- Expertise dans l'élaboration et la mise en oeuvre de stratégies de vente
- Capacité d'analyser, de classer et d'attribuer correctement le temps et les ressources nécessaires à la planification des cycles d'appels, à l'expansion des comptes-clients et aux activités de prospection
- Excellentes capacités de communiquer verbalement et par écrit avec tous les types d'auditoires
- Compétences exceptionnelles en matière de relations interpersonnelles
- Souci du détail
- Excellent esprit d'équipe
- Excellentes aptitudes pour la négociation
- La recherche résolue de l'excellence est de rigueur

**Les candidats intéressés sont priés de faire une demande par courriel à : sophiebuu@cticap.com
Veuillez noter que nous ne communiquerons qu'avec les personnes dont la candidature aura été retenue. De plus, l'utilisation du masculin pour désigner des personnes a pour seul but d'alléger le texte et identifie sans discrimination les individus des deux sexes.**